

第20回岡山県しんきん合同ビジネス交流会 参加者向け事前セミナーのご案内

この度は「第20回岡山県しんきん合同ビジネス交流会」へエントリーいただきありがとうございます。当交流会ご参加の皆様へ、より効率良く、成果の上がる商談を進めていただくことを目的とし、参加者向け事前セミナーを下記の要領にて開催いたしますので、是非ご参加ください。

記

開催日時：2026年6月16日（火）15:00～16:30

参加方法：①リアル参加

会場：岡山国際交流センター 8階イベントホール（岡山市北区奉還町2-2-1）

定員：100名（先着順）

※定員になり次第募集を締め切ります。

②オンライン参加

会場：ウェビナー開催

※ZOOMを使用します。有線LANやWi-Fi環境はご自身でご準備ください。

定員：なし

スケジュール：15:00～15:20 オリエンテーション

交流会当日までのスケジュール、出展にあたっての事前準備や注意事項などを岡山県しんきん合同ビジネス交流会実行委員会の事務局スタッフが説明いたします。

15:20～16:30 セミナー

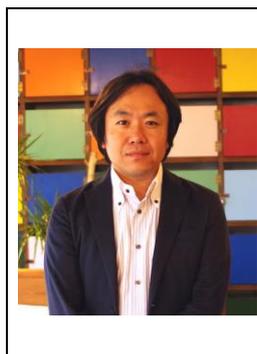
演題：「商談会を“出会いの場”に変える！準備・当日・フォローの実践ガイド」

講師：株式会社ユーミックプロデュース 代表取締役 渡貫 久 様

商談会に初めて参加する事業者様、商談会でさらなる実績を上げたい事業者様に向けて、商談に必要な基本スキルとバイヤーを想定した商談方法、商談後のアフターフォローについて紹介したいと思います。

【カリキュラム】

- ・商談会を成功に導くための基本スキル
- ・ターゲット毎に異なるバイヤー攻略のセオリー
- ・事前準備からアフターフォローのポイント



【講師プロフィール】

渡貫 久氏（わたぬき ひさし）

大学卒業後、広島市に本社のある食品スーパーマーケットに入社。現場、人事、経営企画、業務改革を経験の後、中小企業診断士の資格を取得し独立。

小売業での実務経験を活かした、実践的なコンサルティングが特徴。小売店や飲食店向けの研修のほか、販路開拓や商品開発、商談会や展示会向けのセミナー講師を数多く行なっている。

著作物として「小売業のための利益改善&能力開発チェックリスト1000（商業界）」がある。

独立行政法人中小企業基盤整備機構中国本部 中小企業アドバイザー

参加料：無料

申込方法：専用の申込フォームに必要事項を入力していただきます。

申込フォームは以下のURLもしくは二次元コードからアクセスしてください。

◆申込フォームURL <https://shinkin-business.jp/pre-seminar-entry.html>

◆申込フォーム二次元コード



申込期限：2026年6月8日（月）

以上

第20回岡山県しんきん合同ビジネス交流会

参加者向け事前セミナー 会場アクセス

<リアル参加の場合>

会場：岡山国際交流センター 8階イベントホール

住所：岡山市北区奉還町 2-2-1



※会場には無料駐車場はございません。公共の交通機関をご利用になれるか、近隣の有料駐車場をご利用いただきますようお願い申し上げます。

<オンライン参加の場合>

後日、岡山県しんきん合同ビジネス交流会事務局より「オンライン参加用 URL」をメールでお送りいたしますので、WEBにてご参加ください。

※有線 LAN や Wi-Fi 環境はご自身でご準備いただきますようお願い申し上げます。

お問い合わせ先

岡山県しんきん合同ビジネス交流会実行委員会 事務局

おかやま信用金庫 価値創造部 担当 竹内・大江

TEL：(フリーダイヤル) 0120-173-299 (ガイダンス番号5)

e-mail：info@shinkingoudoubiz.com